

Таможня не дает «ДОБРО»



В 1851 году на Первую всемирную выставку в Лондоне свои работы привезли 365 русских производителей, заслуживших 130 наград, среди которых три высшие. Успех был невероятный, русские ювелирные дома поразили мир высоким качеством и самобытностью... В те времена государство если и не помогало, во всяком случае, не чинило препятствий участию ювелиров в европейских выставках и поставок их продукции за рубеж. Так было 160 лет назад, а теперь? Для того чтобы иметь возможность продемонстрировать многолетние традиции ювелирного искусства, реализованные в работах современных российских мастеров, предприятие обязано заплатить государству 100 000 рублей за сам факт пересечения драгоценностями государственной границы. О каком признании или пропаганде российского ювелирного искусства можно говорить? Приняв Постановление № 724, государство вмиг приравнивало ювелиров к высокооборотному сырьевому сектору. Из Постановления Правительства РФ от 31.08.2011 следует, что сборы за таможенные операции при экспорте ювелирных изделий увеличились до 100 000 рублей. Ранее таможенный сбор по категориям ТН ВЭД «Ювелирные изделия и их части из драгоценных металлов» и «Изделия золотых и серебряных дел мастеров и их части из драгоценных металлов» составлял 2000 рублей за одну декларацию. Изменения потребовались в связи с тем, что нормативная база, на которой основывалось Постановление № 863, устарела. В частности, утратила свою актуальность терминологическая часть этого документа. Однако вместе с терминами резко изменилась и жизнь экспортеров ювелирной продукции.

Гильдия ювелиров России обратилось с письмами к руководителю Администрации Президента Российской Федерации С. Е. Нарышкину, исполняющему обязанности министра финансов Российской Федерации А. Г. Силуанову и директору департамента по развитию предпринимательства и инновационной деятельности ТПП РФ М. М. Вышегородцеву.

«В соответствии с данным постановлением, находясь в одной товарно-номенклатурной группе с драгоценными металлами и алмазами, российские производители ювелирных изделий вынуждены платить таможенные сборы, аналогичные крупным сырьевым экспортирующим компаниям», — говорится в письме генерального директора Гильдии ювелиров России Владимира Моспана. По его словам, положение ювелирных предприятий в России после финансового кризиса на фоне постоянного роста цен на драгоценные металлы и неустойчивого спроса со стороны населения заставляет их искать новые рынки сбыта. Поэтому наличие внешнеторгового контракта — большая удача как для крупной, так и для малой компании. Такие контракты, с одной стороны, подтверждают конкурентоспособность отечественной ювелирной продукции, с другой, служат ощутимым подспорьем, поскольку платежи по ним, как правило, защищены международным законодательством и позволяют ювелирным предприятиям стабильно существовать, а следовательно, платить налоги, зарплату и арендную плату.

Увеличение издержек предприятия ведет к повышению цены на конечный товар, а значит, к потере конкурентоспособности произведенных на территории РФ ювелирных изделий по отношению

к зарубежным товарам. «Экспортеры — российские производители ювелирных изделий — не имеют многомиллионных контрактов, да и стоимость разовых партий ювелирных изделий, экспортируемых за пределы Российской Федерации, может составлять от 1000 долларов, для нескольких эксклюзивных изделий, вывозимых на престижную международную выставку, до 100 000 долларов (ежемесячных партий товара). Однако они будут вынуждены платить 100 000 рублей таможенного сбора за одну декларацию, что может лишить предприятия существенной доли прибыли, а для небольших партий товара и вовсе сделать их убыточными», — предупреждает глава ассоциации.

Новые таможенные сборы приведут к тому, что предприятия, имеющие стабильные долгосрочные контракты, по которым нельзя пересмотреть действующие цены, будут искать возможность производить продукцию за пределами России, а молодые талантливые ювелиры и дизайнеры уедут из страны, что уже и происходит. Как показывает мировая практика, поддержка собственных производителей в конечном итоге дает более высокие финансовые результаты: налоги со стабильно работающего предприятия многократно превышают платежи, которые планируется получить в результате введения таких неоправданно высоких ставок таможенных сборов. Государство в первую очередь обеспокоено сырьевыми отраслями, а не ювелирным производством. Россия, имея неисчерпаемые запасы драгоценных металлов, занимает пятое место по добыче золота в мире, а по производству ювелирных изделий двенадцатое. Ювелирная отрасль огромной России могла бы быть главным звеном в алмазно-золотом комплексе страны.